

## Curriculum vitae

### Informații personale

Nume / Prenume **MARIANA ENACHE**  
Adresa Str. Camil Petrescu, nr. 26, loc. Valea Lupului, Jud. Iasi, Romania  
Telefon 0748389533  
E-mail [maryana.enache@gmail.com](mailto:maryana.enache@gmail.com)  
Cetățenia Romana  
Starea civila Casatorita  
Data si locul nașterii 2 septembrie 1981, loc Coarnele Caprei, jud. Iasi, Romania  
Sexul Feminin

### Experiența profesională

Septembrie 2019 –  
prezent

Functia/ postul ocupat:

**Reprezentant vanzari** pentru judetele Neamt si Bacau

Numele si adresa angajatorului:

**Bayer SRL**, Sos. București – Ploiești nr. 1A, sector 1, București, România;

Tipul activitatii sau sectorul de activitate

Producerea si comercializarea produselor de protectia plantelor si semintelor ;

#### Principalele activități și responsabilități

- Asigur disponibilitatea si implementarea strategiilor de interactiune cu partenerii cheie pentru a oferi recomandari privind tehnologiile Crop Science;
- Generarea si cresterea cererii produselor de protectia plantelor si semintelor din portofoliul companiei;
- Incheierea de parteneriate cu fermierii targetati pentru implementarea strategiei si pozitiei teritoriale;
- Stabilirea strategiei pentru fiecare client si implementarea acesteia;
- Inregistrarea strategiei si a modului de actiune in platforma digitala Sales force ;
- Implementarea platformei de agricultura digitala Climate FieldView la nivel de ferma;
- Organizarea si participarea la evenimente si simpozioane relevante;
- Stabilirea loturilor demonstrative; validarea fermierilor si locatiilor pentru aceste loturi; asigurarea colectarii si a validarii datelor ;
- Responsabil in gestionarea plangerilor la nivelul fermierilor;

Septembrie 2017 –  
Septembrie 2019

Functia/ postul ocupat:

Reprezentant vanzari pentru judetele Neamt si Bacau

Numele și adresa angajatorului:

**MONSANTO ROMANIA SRL**, Șoseaua București-Ploiești, nr. 1A, Bucuresti

Principalele activități și responsabilități

- Generarea si cresterea cererii pentru produsele din portofoliul companiei;
- Incheierea de parteneriate cu fermierii targetati pentru implementarea strategiei si pozitiei teritoriale;
- Stabilirea strategiilor si inregistrarea modului de actiune in platforma digitala Sales force si implementarea acestuia pentru fiecare client in parte;
- Stabilirea loturilor demonstrative; validarea fermierilor si locatiilor pentru aceste loturi si asigurarea colectarii si a validarii datelor;
- Indeplinirea targetelor de vanzari si a obiectivelor stabilite de companie;
- Gestionarea plangerilor la nivel de fermier;
- Implementarea programelor de Mktg la nivel regional; organizarea, participarea si sustinerea evenimentelor si simpozioanelor relevante;

Numele și adresa angajatorului:

August 2012- august 2017

**SC MONSANTO ROMANIA SRL**, Bucuresti Nord Nr. 10, Voluntari, Ilfov

Tipul activității sau sectorul de activitate:

Producere și comercializare de seminte

Funcția sau postul ocupat:

Reprezentant tehnic

#### **Principalele activități și responsabilități**

- Implementarea rețelei de testare hibridi porumb și rapita în regiunea de est a țării;
- Colectarea de date calitative și cantitative din câmpurile înființate cu hibridi și analiza acestora;
- Selecția candidaților și susținerea acestora în ședințele de avansare produs (RPM);
- Suport echipei de MKTG în stabilirea strategiilor și programelor pentru echipa comercială (value selling conversation);
- Elaborarea specificațiilor produsului, poziționarea acestora la nivel de fermă;
- Susținerea de traininguri (lansări de campanii, întâlniri tehnice periodice) echipei de vânzări în vederea îmbunătățirii cunoștințelor agronomice;
- Susținerea prezentărilor în simpozioane și evenimente relevante pentru îmbunătățirea performanțelor agricole ale fermierilor;
- Suport echipei comerciale în gestionarea plângerilor la nivel de fermă;
- Implementarea de platforme (Learning Center) cu diferite experiențe relevante și de actualitate (genetică; agricultura digitală);

Noiembrie 2011 –  
August 2012

Numele și adresa angajatorului

S.C. AGRO-SEMCHIM SRL, Loc. Iasi, Jud Iasi

Tipul activității sau sectorul de activitate:  
Comercializare imputurilor pentru agricultura  
Funcția sau postul ocupat:  
Reprezentant de vanzari

#### **Principalele activități și responsabilități**

- Prezentarea ofertelor de produse si negocierea contractelor de vanzare cu producatorii agricoli.
- Prospectarea potentialului agricol al zonei arondate.
- Identificarea potentialilor clienti si propunerea posibilelor cai de colaborare
- Asigurarea si urmarirea suportului logistic.

Iunie 2010 - Noiembrie  
2011

Numele și adresa angajatorului:  
SOCIETATEA NOTARIALA PROFESIOALA RAZUSI- IASI  
Funcția sau postul ocupat: Consilier juridic

#### **Principalele activități și responsabilități**

- Consultanta drept civil, comercial,
- Redactare acte notariale si cu continut juridic;
- Responsabil cu activitatile legate de biroul de relatii cu publicul si coordonator al activitatilor de secretariat;
- Elaborea diverselor rapoarte necesare activitatii, documente, facturi;
- Reprezentant al unitatii in relatia cu Oficiul de cadastru si publicitate imobiliara (intabulari)

Octombrie 2004 – Iunie 2010

Numele si adresa angajatorului  
Birou Notarial Razusi si Asociatii, Iasi, str. Pacurari, nr 158, jud Iasi  
Funcția sau postul ocupat : Asistent manager

#### **Principalele activități și responsabilități**

- Activitati de secretariat si relatii cu publicul;
- Redactare acte notariale si cu continut juridic
- Activitatii de arhivare, documente cu specific, facturare;

#### **Educație și formare**

2015 - in prezent

Doctorat in Protectia Plantelor – Specializarea Entomologie

Universitatea de Stiinte Agricole si Medicina Veterinara „Ion Ionescu de la Brad” Iasi

Calificarea / diploma obținută  
**Masterat in Protectia Plantelor**

2004-2006

Facultatea de Horticultura  
Universitatea de Stiinte Agricole si Medicina Veterinara „Ion Ionescu de la Brad” Iasi

1999-2004

Calificarea / diploma obținută  
**Inginer**

Facultatea de Horticultura  
Universitatea de Stiinte Agricole si Medicina Veterinara „Ion Ionescu de la Brad” Iasi

2006 - 2010

### Calificarea / diploma obținută

Diploma in Drept

Nivelul studiilor: Licența

Numele și tipul instituției de învățământ / furnizorului de formare

Facultatea de Drept – Universitatea Alexandru Ioan Cuza, Iasi

### Aptitudini și competențe personale

#### Limba(i) străină(e) cunoscute -Autoevaluare

	Intelegere		Vorbit	Scris
	Ascultare	Abilitati de citire	Exprimare	
Franceza	Mediu	Mediu	Mediu	-
Engleza	Excelent	Excelent	mediu	mediu

Alte titluri : Certificat in Managementul Calitatii si HACCP; Titlul de "Master of Sales „ 2019 la Bayer SRL;

#### Competente și abilități sociale

- Adaptabilitate, Spirit de echipa; Profesionalism; Agilitate

#### Competențe și aptitudini organizatorice

- Capacitati bune de organizare a activitatilor desfasurate,
- Orientare in sensul acumularii de noi cunostinte si perfectionare

Hobiuri: Literatura, calatorie, muzica

#### Competențe și cunoștințe de utilizare a calculatorului

- Cunoștințe de utilizare PC ( Microsoft Office);

Permis de conducere

Categoria B